

APRENDIENDO A DIFERENCIAR ENTRE UN SISTEMA DE REDES MLM (MULTINIVEL) Y LAS NEFASTAS E ILEGALES PIRÁMIDES.

En el mundo, algunos negocios piramidales se disfrazan tras la máscara de empresas de venta directa. Una pirámide es ilegal, constituye un fraude y puede representar la pérdida del patrimonio de una persona y el menoscabo de la economía de una familia. Es importante aprender a diferenciar entre un sistema multinivel y una pirámide. El Multinivel, es reconocido y estudiado académicamente, en el mundo como un canal de ventas justo y equitativo, en el cual, la utilidad se distribuye entre todos los actores que venden un PRODUCTO o BIEN, por medio de redes de mercadeo. Por su parte, las pirámides se basan en la captación masiva de dinero, sin autorización de autoridad nacional competente. Se centra en **el reclutamiento de personas por las cuales se paga un valor**. En este esquema, ganan unos pocos a costa de quienes están en la base. Llega un momento en el cual, la pirámide no puede sostenerse y se derrumba, perjudicando a mucha gente. En las pirámides, las personas tienen un precio. En las pirámides, el centro del negocio, no es el producto ni el bien, es la gente.

A continuación, algunos puntos que se deben tomar en cuenta, por su seguridad:

DIFERENCIAS ENTRE UN SISTEMA MULTINIVEL Y LAS NEFASTAS PIRÁMIDES.-

SISTEMA MULTINIVEL	ESQUEMAS ESTAFAS PIRAMIDALES
	
<p>REDES LEGALES MULTINIVEL</p> <p>Pequeña cuota de ingreso La cantidad que se invierte es relativamente baja. Dicha cantidad cubre el costo de los productos de demostración y material de entrenamiento y de apoyo para la venta. Sólo en caso de equipos, el monto puede ser alto, pero está relacionado con el producto o bien que se ofrece.</p>	<p>ESQUEMAS PIRAMIDALES</p> <p>Cuota de ingreso elevada Camuflan a menudo sus altas cuotas de ingreso como parte del importe del material de entrenamiento o servicios, o a la compra de productos a los cuales, casi no le dan importancia. Los ingresos económicos de los esquemas piramidales provienen del reclutamiento de personas, no de la venta de productos. El objetivo es la captación masiva de dinero y no cuentan</p>

	con autorización de los organismos financieros de control del Estado.
<p>Productos de calidad</p> <p>Venden al público, una amplia gama de productos de calidad. Estimulan la compra repetida de productos por parte de los consumidores satisfechos. Los productos están normados por regulación sanitaria y normas locales e internacionales de seguridad y calidad. <u>Los productos deben estar registrados en las entidades de control respectiva, entre ellas ARCSA, INEN. Todo producto de consumo humano debe tener NSO Notificación Sanitaria obligatoria o Registro Sanitario.</u></p>	<p>Productos de dudosa procedencia y calidad, si es que los hay. En las pirámides, son las personas las que tienen precio.</p> <p>No demuestran interés alguno en la venta de un producto si lo tienen, generalmente de dudosa procedencia, calidad y en su mayoría, son intangibles. El dinero se consigue mediante el sistema piramidal de "reclutamiento de gente". Lo importante en este negocio ilegal, es el ingreso de personas que dan dinero, no la promoción de un producto.</p>
<p>Garantía de devolución</p> <p>Se garantiza la devolución de los productos no vendidos. Si el cliente no está satisfecho con el producto lo puede devolver, salvo ciertas excepciones, ej. ropa interior. La reposición de un producto o su dinero, es un <u>derecho</u> del cliente.</p>	<p>Sin garantía</p> <p>No hay nada que devolver. No aceptan devoluciones de dinero. Si ingresas a una pirámide, es muy difícil luego salir. Se ha constituido en una especie de "mafia" con los peligros que esto encierra.</p>
<p>Un negocio a largo plazo</p> <p>Las compañías de Venta Directa, están interesadas en el negocio a largo plazo. Se establecen relaciones mercantiles contractuales, formales, legales y sólidas con los empresarios independientes. Las empresas proveen asesoramiento en técnicas administrativas, de ventas, manejo financiero, motivación para la superación personal y, sobretodo, en la ÉTICA en el manejo del negocio y la protección al consumidor. En las redes, sólo ganan, como en cualquier negocio, quienes mantienen activos sus negocios propios, aún cuando sea el patrocinador de una red. Las ganancias son proporcionales al esfuerzo que se imprime en la gestión de negocios. En la Venta Directa, no hay "dinero fácil" o "hágase millonario de la noche a la mañana"; todo depende del esfuerzo y de la gestión de negocios que las personas realicen.</p>	<p>"Hágase rico en poco tiempo"</p> <p>Son engañosos métodos de enriquecimiento rápido. El elevado número de personas que componen la base pagan dinero al reducido grupo que está en la cúspide. Este esquema no puede sostenerse durante mucho tiempo y colapsa, perjudicando a personas incautas o con demasiada ambición.</p> <p>Atraen a las personas con charlas de motivación, con presentaciones engañosas en redes sociales. No se presentan abiertamente al público y lo engañan, pidiendo que únicamente, atraigan a personas de entera "confianza". El dinero que recibe la gente, es "dinero mal habido", pues le quitaron a unos para dar a otros que serán los testimonio de quienes son "utilizados" para vender el sistema. Luego,</p>

	<p>estos testimonios son perseguidos y se vuelve difícil dejar la pirámide.</p>
<p>Reconocimiento del esfuerzo El éxito depende del esfuerzo. Eso supone que los ingresos de una o un empresario independiente son proporcionales a la entrega, esfuerzo y dedicación para con su propio negocio. Quien es el centro de la red, no necesariamente es quien más gana, pues todo depende de su gestión diaria.</p>	<p>El esfuerzo no significa nada Se puede comprar una posición concreta en la pirámide. Mientras más dinero invierte, mejor es su posición y mayor el riesgo de ser estafado. Se promueve el “hágase rico” fácilmente. No se promueve el trabajo, ni el esfuerzo, ni la mentalidad emprendedora. Se maneja la psicología colectiva hacia los supuestos “beneficios” económicos del esquema, no hacia el consumo responsable.</p>
<p>Reducido o nulo inventario de productos Las compañías legales de Venta Directa establecen estrictos Códigos de Conducta que, entre otras cosas, promueven el inventario justo de productos para la venta. Sólo lo que necesitan para mantener su actividad. Deben adquirir aquello que saben que se podrá vender. En algunos casos, se establecen límites de compra, para no fomentar el exceso de inventario en los empresarios independientes.</p>	<p>Abonos continuos de dinero El negocio piramidal obliga a la gente a abonar altas cuotas de ingreso y periódicamente, para poder seguir participando. Lo que importa es el dinero que se “invierte”, no le dan importancia a la venta del producto. Todo gira alrededor del reclutamiento de gente. Captan dinero masivamente, en ocasiones vendiendo “intangibles”, sin autorización alguna de las autoridades locales. Cuando cae una pirámide, los primeros en ingresar se quedan con todo, a costa de la pérdida económica, incluso del patrimonio de quienes están en la base de la pirámide, es decir, de los últimos en ingresar. Es difícil presumir, quienes “son esos primeros”.</p>
<p>Se entregan premios en las redes de mercadeo multinivel y a nivel general, en los negocios de venta directa? Si se entregan premios, como lo hacen el resto de canales de comercialización. Por ejemplo, las tarjetas de crédito generan millas que luego se pueden canjear por premios, viajes, hospedaje y otros. Los premios no reemplazan a ninguna ganancia económica, a la cual tengan derecho los empresarios independientes, por gestión de su negocio.</p>	<p>Todo gira alrededor del dinero fácil En la mayoría de veces, no entregan premio. Todo se centra en la recepción y emisión de dinero. La gente tiene precio. Si se entregan premios, no es por el esfuerzo en la venta de productos, sino en sorteos de gente que acude a sus eventos masivos de “reclutamiento”; es decir, no se premia la gestión del negocio, sino la captación masiva de dinero, por medio de personas reclutadas. En muchas ocasiones, esos “premios”, son ficticios, acuerdos con determinadas personas, quienes a cambio</p>

	<p>de dinero, se prestan para recibir el supuesto premio, entre ellos, autos, viajes, etc. el aparecer en la foto, recibiendo un supuesto premio, tiene su precio.</p>
<p>Legal La venta directa es un tradicional medio de venta, reconocido como legal y legítimo en la mayoría de los países del mundo. Las empresas miembros de la AEVD, cumplen a cabalidad con las leyes nacionales e internacionales y esto garantiza la formalidad, legalidad e idoneidad de la empresa y sus marcas, al consumidor final y a los empresarios independientes. Las empresas afiliadas a una Asociación de Venta Directa en el mundo, pagan impuestos y promueven la cultura tributaria en sus empresarios independientes y de toda persona inmersa en este canal.</p>  <p>RESULTADO: PERSONAS FELICES</p>	<p>Un esquema ILEGAL Los promotores de un esquema piramidal cometen fraude al engañar deliberadamente a los participantes en el mismo. Los esquemas piramidales han sido declarados ilegales en muchos países del mundo. Son negocios que no pagan impuestos ni están establecidos legalmente en un país. Perjudican al Estado y a toda la Comunidad. Generalmente se promueven por internet, por redes sociales y con publicidad de boca en boca. En las reuniones promueven el no cumplimiento de las leyes, pues aducen que éstas se hicieron para “sacar” dinero a la gente. En las estafas piramidales enfocadas a MUJERES, se les solicita que no comenten que están ingresando a este sistema “justo y solidario” a sus esposos y demás familiares. Se manejan sin transparencia y escondiendo lo que hacen.</p>  <p>RESULTADO: PERSONAS ESTAFADAS</p>

Antes de escoger una empresa de Venta Directa, para armar su propio negocio, verifique que la misma sea miembro de la Asociación Ecuatoriana de Empresas de Venta Directa AEVD, o que sea miembro de una asociación de Venta Directa en el mundo; esto constituye una garantía y seguridad para el consumidor y para un potencial empresario o empresaria independiente. Recuerde que nada se compara con tener PAZ y la conciencia tranquila. EMPRENDA su negocio propio, pero hágalo CORRECTAMENTE, alineado con la LEY, y siguiendo un comportamiento totalmente, apegado a la ÉTICA. Su familia se lo agradecerá!!.



AEVD

Asociación Ecuatoriana de Venta Directa Av. Naciones Unidas E2-30 Ed. Metropolitan Of.1013

• Teléfono: (02) 3617-039, 3617-049 Correo: info@aevd.ec Web: www.aevd.ec Quito-Ecuador